



Program prekogranične suradnje
Mađarska-Hrvatska





B Light

BENEFICIARY LIGHT
GRANT SCHEME

Beneficiary Light Grant Shema (B Light) je shema dodjele bespovratnih sredstava kojom se financira suradnja malih i srednje velikih poduzeća na pograničnom području Mađarska - Hrvatska u sklopu Interreg V-A Programa suradnje Mađarska-Hrvatska 2014-2020. Poduzetnicima je na raspolaganju ukupno 7,6 milijuna eura bespovratnih sredstava.

CILJEVI PROJEKTA



- **Povećanje bruto dodane vrijednosti** u industrijskom i uslužnom sektoru;
- **Poticanje internacionalizacije** malih i srednjih poduzeća;
- **Povećanje konkurentnosti** malih i srednjih poduzeća;
- **Razvoj poduzeća kroz poslovnu suradnju** putem zajedničke proizvodnje, transfera tehnologije i razvoja usluga, opskrbnih lanaca, zajedničkog tržišta i planiranja budućih zajedničkih ulaganja.

Projekt provodi Hrvatska agencija za malo gospodarstvo, inovacije i investicije HAMAG-BICRO kao glavni korisnik (odgovoran za ukupnu koordinaciju i implementaciju programa) u suradnji s korisnicima – regionalnim (županijskim) razvojnim agencijama s programskog područja (odgovorne za koordinaciju projektnih aktivnosti, promoviranje Projekta među malim i srednje velikim poduzećima, organizaciju promotivnih događaja te evaluaciju projektnih prijedloga).



»» Tko se može prijaviti?

Da bi se prijavili na natječaj, prijavitelji moraju zadovoljavati sljedeće uvjete:

- trebaju pripadati kategoriji malih i srednje velikih poduzeća (MSP) kako je propisano u prilogu 1 Uredbe Komisije 651/2014/EU;
- moraju biti autonomni poduzetnici, kako je i predviđeno u članku 3. priloga 1. Uredbe Komisije 651/2014/EU. Partneri ili povezana poduzeća ne mogu biti odobreni korisnici u sklopu istog Light projekta;
- biti registrirani ili imati podružnicu tvrtke unutar programskog područja (NUTS III razina):

Hrvatska:

- Međimurska županija (HR 046);
- Koprivničko-križevačka županija (HR 045);
- Virovitičko-podravska županija (HR 048);
- Osječko-baranjska županija (HR 04B);
- Varaždinska županija (HR 044);
- Bjelovarsko-bilogorska županija (HR 047);
- Požeško-slavonska županija (HR 049);
- Vukovarsko-srijemska županija (HR 04C);

Mađarska:

- Zala županija (HU223);
- Somogy županija (HU232);
- Baranya županija (HU231).

Aktivnosti trebaju biti provedene u navedenom zemljopisnom području. Za slučaj da sjedište tvrtke prijavitelja nije registrirano u prihvatljivom programskom području, nego samo podružnica tvrtke, takva podružnica mora biti osnovana najmanje godinu dana prije datuma podnošenja Light Concept projektnog prijedloga.



„Light partneri“ je naziv za suradničke tvrtke koje zajednički prijavljuju projekt za sufinanciranje. Najmanje dva Light partnera, po jedan iz Hrvatske i Mađarske, čine jedan „Light projekt“



Iznos sufinanciranja



U sklopu B Light projekta malim i srednjim poduzetnicima na raspolaganju je ukupno 7,6 milijuna eura bespovratnih sredstava.

Najniži i najviši iznos (su)financiranja po Light partneru:

	Ukupni prihvatljivi trošak (100%)	Najviša subvencija Europskog fonda za regionalni razvoj (75%)
Najniži iznos po Light partneru	EUR 40.000	EUR 30.000
Najviši iznos po Light partneru	EUR 180.000	EUR 135.000

Svaki Light partner bi trebao doprinijeti minimalno 25% od ukupno prihvatljivog troška prilikom implementacije Light projekta.

Vlastita sredstva mogu biti iz različitih financijskih izvora (npr. novac na računu, zajam) s iznimkom potpora zatraženih od Europske unije ili iz nacionalnih izvora sufinanciranja.

Ukupni trošak zajedničkih aktivnosti pojedinog Light Partnera može prijeći 180.000 EUR-a, ali sve iznad navedenog iznosa nije prihvatljiv trošak te ga pokrivaju sami Light partneri.

S obzirom da PDV nije prihvatljiv trošak, svi troškovi prilikom izrade proračuna projekta trebaju biti iskazani bez PDV-a.



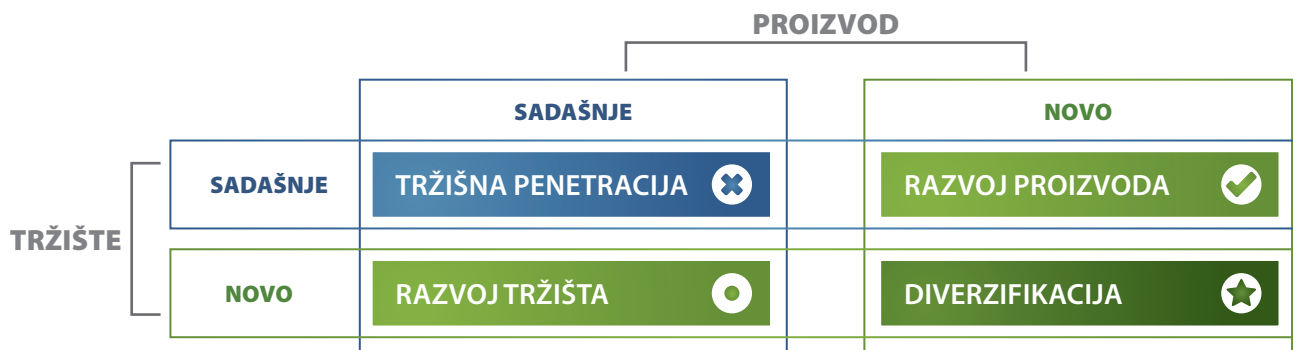
Partnerstvo

Svaki Light projekt se treba sastojati od najmanje dva Light partnera, po jednog s obje strane granice. Maksimalni broj Light partnera na jednom Light projektu je četiri.

Poput ostalih projekata prekogranične suradnje, partnerstvo unutar svakog Light projekta treba biti podijeljeno s učinkovitom raspodjelom zadataka i odgovornosti među partnerima. U cilju operabilnog i učinkovitog partnerstva, traže se partneri sa sličnim potrebama i ciljevima, dok se specifična znanja i ekspertize moraju osigurati tijekom projekta.

Minimalan oblik suradnje na Light projektu je razvoj zajedničke tehnologije, usluge ili proizvoda nastalih povezivanjem Light partnera koji djeluju na različitim stranama granice, a radi uspostave nove opskrbe mreže i/ili zajedničkog nastupa na novim tržištima.

Prema Ansoff matrici mogu se definirati sljedeće razine jačanja poslovne suradnje na Light projektu:



TRŽIŠNA PENETRACIJA: Plasman postojećih proizvoda, tehnologije ili usluga Light partnera na postojećem tržištu, bez ulaska u međusobno ili treće tržište. Provedba isključivo promotivnih aktivnosti koji mogu rezultirati boljim znanjem o proizvodu, tehnologiji ili usluzi na postojećem tržištu. [NEPRIHVATLJIVO za financiranje iz B Light Grant Sheme.](#)

RAZVOJ TRŽIŠTA: Pronalazak novog tržišta za postojeći proizvod: razvijeni proizvod, tehnologija ili usluga plasirat će se na novo tržište (na tržištu zemlje-partnera ili nekom trećem tržištu), što može biti moguće kroz ovu suradnju. Za navedeni slučaj Light partner je vlasnik proizvoda, dok drugi partner omogućuje plasman na novo tržište (na vlastitom ili trećem tržištu). [PRIHVATLJIVO POD UVJETOM da se ulaskom na novo tržište paralelno ne smanjuje prisutnost proizvoda na postojećem Light partnerovom tržištu, već postiže povećanje u ukupnoj prodaji.](#)

RAZVOJ PROIZVODA: Uvođenje novog proizvoda na postojeće tržište: novi proizvod, tehnologija ili usluga razvit će se na postojećem tržištu jednog od partnera. Za navedeni slučaj oba Light partnera razvijaju proizvod koji će biti plasiran na tržište. Za navedenu vrstu suradnje, know-how proizvod predstavlja dodanu vrijednost u suradnji. [PRIHVATLJIVO za financiranje iz B Light Grant Sheme.](#)

DIVERZIFIKACIJA: Razvoj novog proizvoda na novom tržištu: i proizvod (tehnologija ili usluga) i tržište su novi. Ovo predstavlja naprednu razinu suradnje koja uključuje nekoliko mogućnosti primjene: jedan (ili više) Light partnera je uključen u razvoj proizvoda, dok ostali Light partner(i) omogućuju plasman na novo tržište koje može biti tržište zemlje-partnera ili neko treće tržište. U navedenom slučaju možda će biti nužno uključenje više od dva partnera na pojedinom Light projektu. [NAJPRIHVATLJIVIJI oblik suradnje za financiranje iz B Light Grant Sheme.](#)

Prijava projektnih prijedloga i odabir

Prijava se ostvaruje u dva koraka, kroz otvorene natječaje –
Light Concepts i Light Project Proposals.



PRVI SELEKCIJSKI KORAK (LIGHT CONCEPT)

Prijava u prvom koraku (Light Concept) treba imati fokus prvenstveno na jasno razrađenom sadržaju projekta, što olakšava MSP-ovima da izbjegnu nepotrebne napore pri prijavi projekta. Podršku korisnicima pri izradi projektne prijave za prvi korak (Light Concept) pružaju relevantne županijske razvojne agencije ("Korisnici").

***Light Concept prijavu prijavitelji pripremaju zajednički.
Prijava se podnosi na engleskom jeziku.***

Prijavu Light Concept-a vrši jedan od Light partnera kroz B Light Platformu.

Zaprimanje prijava se odvija kontinuirano, dok se evaluacija prijava provodi najmanje dva puta godišnje.

Rokovi i detalji su navedeni u Pozivu za dostavu Light Concept projektnih prijedloga.

- Light Concept prijava treba biti fokusirana na sadržaj
- pomoć prilikom pripreme Light Concept prijave pružaju relevantne regionalne razvojne agencije

2. KORAK »

LIGHT PROPOSAL

- detaljna projektna prijava
- u ovom koraku prijavitelji će dobiti besplatnu pomoć stručnjaka za pripremu pune projektne prijave – Light Proposal



Odabir projekata za sufinansiranje

Prijava se vrši elektronskim putem preko B Light web platforme

- prijava projektnih prijedloga
- pronalazak projektnih partnera
- detaljne informacije i projektna dokumentacija
- kontakti

<https://www.b2match.eu/blight>

Evaluacija i odlučivanje prati sljedeću proceduru:

- Light Concept ocjenjuju geografski relevantne razvojne agencije; agencije vrše administrativnu i provjeru prihvatljivosti.
- Razvojne agencije odbacuju ili prihvaćaju projektnu prijavu- Light Concept i šalju na daljnju evaluaciju. U ovom koraku ne postoji mogućnost dostavljanja naknadne dokumentacije.
- Nakon administrativne provjere, ocjenjivači ocjenjuju sadržaj Light Concept prijave na temelju evaluacijskog okvira.
- Nakon sadržajne evaluacije, unutar 60 dana nakon roka za prijavu Light Concept-a, održat će se sjednica Izbornog povjerenstva.
- Na temelju odluke Izbornog povjerenstva izabrane Light Concept prijave predložiti će se za daljnji razvoj (u ovoj fazi financijska sredstva se ne dodjeljuju).

A blue circle with a white border containing the text "LIGHT CONCEPT" in white, bold, uppercase letters.

**LIGHT
CONCEPT**

2. KORAK »

A blue circle with a white border containing the text "LIGHT PROPOSAL" in white, bold, uppercase letters.

**LIGHT
PROPOSAL**

DRUGI SELEKCIJSKI KORAK (LIGHT PROJECT PROPOSAL)

U slučaju pozitivne evaluacije u prvom selekcijskom koraku, u drugom selekcijskom koraku će se evaluirati cjelokupna projektna prijava (Light Project Proposal), koja će biti pripremljena u suradnji s vanjskim stručnjacima (External Project Support Facility – EPSF). Stručnjaci EPSF- a će zajedno s tvrtkama prijaviteljima raditi na daljnjem razvoju Light Project Proposal-a na osnovu prethodno prijavljene i odobrene Light Concept prijave.

Light Project Proposal pripremaju zajednički tvrtke prijavitelji uz besplatnu pomoć vanjskih stručnjaka (EPSF). Prijava se podnosi na engleskom jeziku.

Prijavu Light Project Proposal-a vrši jedan od Light partnera kroz B Light Platformu.

Zaprimanje prijava se odvija kontinuirano dok se evaluacija prijava provodi najmanje dva puta godišnje.

Rokovi i detalji bit će navedeni u **Pozivu za dostavu Light Project Proposal-a**.

Evaluacija i odlučivanje prati sljedeću proceduru:

- Light Project Proposal ocjenjuju geografski relevantne razvojne agencije; agencije vrše administrativnu i provjeru prihvatljivosti.
- Razvojne agencije odbacuju ili prihvaćaju projektnu prijavu – Light Project Proposal i šalju na daljnju evaluaciju. U slučaju nekompletne prijave, postoji mogućnost dostavljanja naknadne dokumentacije u zadanom roku te također dostavu pojašnjenja u svezi sa sadržajem projektna prijave.
- Nakon administrativne provjere, ocjenjivači ocjenjuju Light Project Proposal prijavu na temelju evaluacijskog okvira.
- Nakon sadržajne evaluacije, unutar 60 dana nakon roka za prijavu Light Project Proposal, održat će se sjednica Izbornog povjerenstva.
- Na temelju odluke Izbornog povjerenstva izabrani Light Project Proposal predložit će se za financiranje, te slijedi potpisivanje Ugovora.



Kako pronaći projektnog partnera

S obzirom da je za prijavu na B Light Grant Shemu osnovni uvjet partnerski projekt između hrvatske i mađarske tvrtke, partnera je najlakše pronaći pomoću web platforme B Light projekta: <https://www.b2match.eu/blight>.

Web platforma je središnji informativni portal projekta B Light koji služi za pronalazak partnera i za prijavu projektnih prijedloga, kako u prvom, tako i u drugom selekcijskom koraku.

Na platformi se nalazi baza tvrtki koje traže partnera za prijavu na B Light Grant Shemu, uz osnovne informacije o samim tvrtkama (poslovanje, sektor, misija i sl.) – „Organisation Information“ te kompetencijama koje one nude ili traže, u svrhu pronalaska partnera za zajednički projekt (Cooperation Profiles). Profile tvrtki u bazi mogu se pretraživati po nekoliko kriterija: djelatnost, veličina, država i sl.

Da biste objavili profil svoje tvrtke i tako bili kontaktirani od potencijalnih partnera, potrebno je registrirati se na web platformi („Register“).

HAMAG – BICRO i županijske razvojne agencije kontinuirano će organizirati i tzv. gospodarske susrete, gdje će se na jednom mjestu susresti tvrtke iz Hrvatske i Mađarske te imati priliku dogovarati partnerstva za prijavu na natječaj B Light. Datumi i lokacije ovih susreta bit će objavljeni na stranicama regionalnih razvojnih agencija te na web platformi B Light, u sekciji „Calendar“. Prijava na ove susrete također se vrši preko web platforme Projekta.

Sugeriramo da se prije registracije na web platformu javite kontakt osobi iz Vaše regionalne razvojne agencije.

Kontakti / Kapcsolatfelvétel



Baranya Megyei Fejlesztési Ügynökség Nonprofit Kft.

(Baranya County Development Agency Non-profit Ltd.)
Judít Kis-Pongrácz /+36 20 5815 167 /kispongraz.judit@bmfu.hu



Somogy Megyei Vállalkozói Központ Alapítvány

(Entrepreneurs' Centre of Somogy County Public Foundation)
György Jelenka /+36 30 217 5448 /jelenka@somogy.hu /www.vallalkozoi-kozpont.hu



Zala Megyei Vállalkozásfejlesztési Alapítvány

(Zala County Foundation for Enterprise Promotion)
Judít Vinhoffer /+36 30 487 4491 /judit.vinhoffer@zmva.hu /www.zmva.hu

HU

HR

HAMAG  BICRO

Hrvatska agencija za malo gospodarstvo, inovacije i investicije – HAMAG-BICRO

(Croatian Agency for SMEs, Innovations and Investments – HAMAG-BICRO)

Renato Vrebač, voditelj projekta /+385 1 235 2629

renato.vrebac@hamagbicro.hr

blight@hamagbicro.hr /www.hamagbicro.hr



Regionalna razvojna agencija Slavonije i Baranje d.o.o.

(Regional Development Agency of Slavonia and Baranja Ltd.)

Ružica Šimon /+385 31 221 890 /ruzica.simon@obz.hr /www.slavonija.hr



VIDRA Agencija za regionalni razvoj Virovitičko-podravске županije

(VIDRA Virovitica-Podravina County's Development Regional Agency)

Neda Martić /+385 33 800 207 /neda.martic@ravidra.hr /www.ravidra.hr



PORA Razvojna agencija Podravine i Prigorja za promicanje i provedbu razvojnih aktivnosti u Koprivničko-križevačkoj županiji

(PORA Regional development agency of Podravina and Prigorje for promotion and implementation of development activities in Koprivnica Križevci County)

Melita Birčić /+385 48 621 978 /melita.bircic@pora.com.hr /www.pora.com.hr



Regionalna razvojna agencija Međimurje

(Regional Development Agency Međimurje)

Jako Horvat /+385 40 395 560 /jako.horvat@redea.hr /www.redea.hr