

Program seminara *IZRADA POSLOVNOG PLANA*

Poslovno planiranje obuhvaća planiranje posla izradom strategiji podređenih planova, kojima iznosi korake u ostvarivanju kratkoročnih i srednjoročnih ciljeva samog posla ili poduzeća. Temeljni instrument poslovnog planiranja je poslovni plan, dokument kojim se opisuju ciljevi nekog poslovnog poduhvata i način na koji će se ti ciljevi ostvariti. Označava pojам operativnog, godišnjeg plana u poduzeću, osnovni je dokument započinjanja poslovanja, odobravanja kredita i drugih oblika financiranja, osnivanja poduzeća kćeri ili strategijskih poslovnih cjelina te ostalih oblika značajnijih organizacijskih promjena. U konačnici, radi se o dokumentu koji se sastoji od teksta koji opisuje sve aspekte poslovanja (nabava, proizvodnja, financije, marketing, prodaja, menadžment itd.) i proračuna kojima se potkrjepljuju i opravdavaju zadani ciljevi poduhvata.

Svrha seminara je upoznati polaznike s poimanjima poslovnog planiranja, objasniti proces izrade poslovnog plana (na temelju HBOR-ove metodologije), prikazati metode i modele korištene u pojedinom koraku plana te na konkretnom primjeru na računalima polaznike obučiti u izračunu temeljnih finansijskih kategorija poslovnog plana.

Seminar će se održati u informatičkoj učionici Tehnološko-inovacijskog centra Međimurje TicM,

12. i 13. veljače 2014. godine u vremenu od 9 do 16 sati.

1. dan	
1. Poslovno planiranje a. Uvod u poslovno planiranje b. Razine poslovnog upravljanja c. Razine poslovnog planiranja	2 sata
2. Poslovni plan kao opis poduzetničkog poduhvata <ul style="list-style-type: none">• Razlika između poslovnog plana, investicijske studije i studije izvodljivosti• Sadržaj poslovnog plana – Što sve sadrži poslovni plan?<ul style="list-style-type: none">1. Podaci o poduzetniku<ul style="list-style-type: none">a. O osobi poduzetnikab. Procjena poduzetničke sposobnosti2. Polazište<ul style="list-style-type: none">a. Nastanak poduzetničke idejeb. Razlozi osnivanja posla/poduzeća/projekta3. Predmet poslovanja (proizvodi ili usluge)4. Tržišna opravdanost poduhvata<ul style="list-style-type: none">a. Tržište nabaveb. Tržište prodaje	4 sata

- | | |
|---|--|
| 5. Tehnološko-tehnički elementi poduhvata
a. Opis tehnologije
b. Struktura troškova
c. Struktura i broj zaposlenih
6. Lokacija
7. Zaštita okoliša | |
|---|--|
- 5. Tehnološko-tehnički elementi poduhvata**
a. Opis tehnologije
b. Struktura troškova
c. Struktura i broj zaposlenih
6. Lokacija
7. Zaštita okoliša

2. dan**8. Financijski elementi poduhvata (vježbe na računalima)**

- a. Investicije u osnovna sredstva
- b. Proračun amortizacije
- c. Kalkulacija cijena
- d. Troškovi poslovanja
- e. Investicije u obrtna sredstva
- f. Izvori financiranja
- g. Račun dobiti i gubitka
- h. Novčani tok
- i. Pokazatelji učinkovitosti

4,5 sati

3. Pokazni primjer cjelokupnog poslovnog plana

1,5 sati

Svaki dan seminara uključuje 2 kraće pauze od 15 minuta i 1 pauzu za osvježenje od 30 min.

Predavači

Đurđica Fućkan sveučilišna je profesorica. Autorica je više desetaka stručnih i znanstvenih radova iz područja planiranja poslovne dinamike, strategijskog planiranja, održivog razvoja i sociologije religije. Članica je nekoliko međunarodnih nevladinih organizacija. Aktivno se služi engleskim, njemačkim i ruskim jezikom.

Andrija Sabol diplomirao je iz područja strategijskog planiranja, pohađa doktorski studij iz područja poslovne ekonomije. Područje rada i interesa obuhvaća poslovno i strategijsko planiranje, održivi razvoj i poslovnu analizu. Aktivno se služi engleskim i njemačkim jezikom.

Filip Šverer diplomirao je iz područja financija, pohađa doktorski studij iz područja poslovne ekonomije. Do 2012. godine bio je suvlasnik i direktor poduzeća koje se bavilo bonitetnim i poslovnim informacijama te finansijskom analitikom. Interesi su unutar polja poslovne, finansijske i strategijske analize. Aktivno se služi engleskim jezikom u govoru i pismu.